

Karine HENNO
288 Le Grand Claye
49 610 MURS ERIGNE
06.75.60.79.38
20 septembre 1981
Pacsée – 1 enfant
Permis B
henno.karine@orange.fr



FORMATIONS

2015 **NATUROPATHE DIPLOMEE** de l'Institut de la Baie à Cesson Sévigné (35)
2006 **MASTER 2 MARKETING CHEF DE PRODUIT (BAC+5)** à l'Institut Supérieur Européen de Gestion à Nantes (Ecole de Commerce) Groupe IONIS
2003 **DUT Techniques de Commercialisation** à l'IUT de St Nazaire
2001 **BACCALAUREAT STT ACC** (Sciences Technologie Tertiaire et Actions Communication Commerciales)
2002 **BAFD** (Brevet d'aptitude aux fonctions de directeur) et BAFA en 1998

EXPERIENCES

Depuis 2017 **Enseignante** – Ecole de Naturopathie à Angers « Institut de la Baie »
Depuis 2016 **Formatrice – Enseignante** à la CCI d'Angers en commerce-marketing-communication-management Bachelor + ESPL – IPAC Factory Angers en marketing – commerce niveau Bachelor
Depuis 2014 **Naturopathe** au sein de mon cabinet sur Angers – Interventions en individuel et en entreprise
2014 à 2016 **Ingénieur Commercial Groupe ATALIAN – TFN Propreté Angers et La Roche sur Yon**
Responsable du développement commercial pôle propreté sur les deux agences. Réalisation d'études techniques et financières sur les marchés privés et publics. Experte en prospection téléphonique et physique
2012 à 2013 **Ingénieur des Ventes ThyssenKrupp Ascenseurs Les Sorinières (44)**
Rattachée au Directeur d'Agence. Responsable de la partie développement commerciale sur deux agences Nantes et Rennes. Expertise Marchés publics et marchés privés : gros contrats. Management et coordination.
De 2011 à 2012 **Responsable Communication à l'ISEG Group – Campus de Nantes (Groupe IONIS) Ecole de commerce**
Responsable de la communication interne et externe, Organisation d'événements au sein des trois écoles (Marketing & Communication School, Business School, Finance School). Relations publiques, relations presses, Gestion de projets, pilotage de groupes d'étudiants, management, coaching d'associations...
2008-11 **Chef de Secteur GMS Société DOREL France (Bébé Confort, Safety 1st, Babidéal)**
13 départements. Responsable Centrale régionale GMS, formation des stagiaires, nouveaux entrants au métier de Chef de Secteur, merchandising, conseils, négociation, vente, formation produits pour les clients...
2006-08 **Chef de Secteur GMS BRIOCHE PASQUIER (49)** 3 départements
2005-06 **Chef de Produit marketing FLEURY MICHON Pouzauges (85)** packaging, études marketing, création de supports...
97-2006 **Directrice de Centre de loisirs** : Gestion d'équipe, management d'une équipe de 10 personnes, recrutement, formation, évaluation, animation, gestion administrative, gestion financière...

INFORMATIONS COMPLEMENTAIRES

2014 **Formation Team Consult** « De la prospection à la soutenance »
2013 **Formation** « Nouveau codes des marchés publics 2006 » et « des marchés privés »
De 2000 à 2011 **Formatrice de directeurs de centre loisirs** à la gestion d'équipe, au management, gestion financière, gestion de l'économat, sécurité. Accompagnement terrain...
Membre et Trésorière de l'association le Foyer Fautais : Trésorerie du Centre de Loisirs, budget, recrutement des Animateurs et du Directeur.
Formatrice des nouveaux directeurs au sein du Centre de Loisirs et suivi de ce dernier durant la période estivale ainsi que l'équipe d'animation
2010 **Formation « Compétences Manager »**
2009 **Formation aux « Techniques de Vente »**
2007 **Formation Jean Guibault « Communication et développement de soi. Etude des comportements »**

Langues : Anglais (opérationnel), espagnol (à réactiver)

Outils informatiques : Word, Excel, Power Point, Sphynx, Paint Shop 8

Divers : Dactylographie

LOISIRS

Loisirs : Fitness, squash, volley ball, piano, peinture, bateau